

ACCOUNT MANAGER BELGIE – FRANKRIJK

Maak kennis met Sidec

Sidec ontwikkelt en produceert gecoate granulaten en kunstharstvloersystemen voor professionele installateurs die gevestigd zijn in meer dan 50 landen. Als een middelgrote KMO met 35 medewerkers zijn we gegroeid tot marktleider voor steentapijt. Vanuit onze missie “met *zekerheid* de beste *partner*” hebben we de ambitie om deze positie verder uit te bouwen door een intensievere commerciële aanpak in binnen- en buitenland, en via de vernieuwing van het productengamma.

De functie

Voor het grootste deel van je tijd bezoek je bestaande klanten in België (80%) (excl Antwerpen en Limburg) en Frankrijk (20%). Je bouwt bestaande samenwerkingen verder uit en versterkt relaties.

Daarnaast prospecteer je nieuwe klanten en overtuig je hen van de vele voordelen van het concept van Sidec. Je rapporteert dagelijks je sales activiteiten via het CRM-systeem rechtstreeks aan de zaakvoerder, die je sales manager zal zijn. Je activiteiten worden wekelijks besproken tijdens de Sales-meeting.

De doelgroep:

- Kleine/middelgrote bedrijven die zelf steentapijt-, troffel-, of gietvloeren plaatsen.
- Grotere bedrijven gespecialiseerd in het plaatsen van industriële vloeren.
- Studie- en architectenbureaus.
- Tuinaannemers ikv het Terradec-vloersysteem.

Profiel

- Je bent sterk in actief luisteren en het overtuigen van mensen, m.a.w. je bent een doeltreffende verkoper.
- Je houdt van zowel hunting als farming.
- Vanuit je bachelor denk- en werkniveau kan je snel de nodige productkennis opdoen na een grondige interne opleiding.
- Kennis van of affiniteit met (sales in) de bouw sector is een voordeel.
- Je woont op een strategisch interessante plaats om in de regio te verkopen.

Wat mag je verwachten?

Je komt terecht in een familiaal en hecht team waarin er goed wordt samengewerkt en waarin we voor elkaar opkomen. We investeren met plezier in jouw kennis door middel van een uitgebreide interne opleiding en ook het volgen van interessante externe opleidingen moedigen we aan. We vinden het belangrijk dat jij op een aangename en duurzame manier je werk kan doen. En het spreekt voor zich dat je kan rekenen op een correct salarispakket. Dus, wat mag je verwachten? Filevrij werken in een bedrijf dat aandacht heeft voor milieu, veiligheid, innovatie en het welzijn van haar medewerkers.

Samen bouwen aan jouw toekomst? Stuur ons je CV via sollicitaties@sidec.be